

CLOSERS 
HEADHUNTING & INTERIM

Tjänstepaket för uppsökande rekrytering



Så skapar vi resultat

BASIC

- ✓ Kravprofil
- ✓ Identifiering
- ✓ Konvertering
- ✓ Garanti 3 månader

Arvode operativa roller inom försäljning, marknadsföring, customer success

75 000 – 90 000 SEK

Arvode kommersiella ledningsroller

100 000 – 130 000 SEK

Betalningen delas upp i två delar

Time to hire ca 2 – 4 veckor

PREMIUM

- ✓ Kravprofil
- ✓ Identifiering
- ✓ Kvalificering
- ✓ Konvertering
- ✓ Garanti 6 månader
- ✓ Arbetsprov
- ✓ Bakgrundskontroll

Arvode operativa roller inom försäljning, marknadsföring, customer success

110 000 – 150 000 SEK

Arvode kommersiella ledningsroller

175 000 – 250 000 SEK

Betalningen delas upp i tre delar

Time to hire ca 6 – 8 veckor

PREMIUM +

- ✓ Kravprofil
- ✓ Identifiering
- ✓ Kvalificering
- ✓ Konvertering
- ✓ Riktad annonsering sociala medier (TikTok, Meta, LinkedIn)
- ✓ Tvåvägsgaranti 6 månader
- ✓ Arbetsprov
- ✓ Personlighetstester
- ✓ Bakgrundskontroll

Arvode operativa roller inom försäljning, marknadsföring, customer success

150 000 – 190 000 SEK

Arvode kommersiella ledningsroller

200 000 – 350 000 SEK

Betalningen delas upp i tre delar

Time to hire ca 6 – 8 veckor

Behöver ni förstärkning nu?

Interimkonsult – få in rätt kompetens snabbt, utan anställningsrisk

När Interimkonsult är rätt val

- ✓ Nyckelkompetensen saknas och verksamheten tappar fart
- ✓ Rekrytering tar för lång tid – ni behöver resultat nu
- ✓ Osäkert läge gör anställning för riskfyllt
- ✓ Ni behöver spetskompetens inom GTM, säljledning eller affärsutveckling

Så fungerar det

- ✓ Konsult med bevisad förmåga på plats inom 1–4 veckor
- ✓ Operativ från dag 1
- ✓ Noll arbetsgivaransvar, full flexibilitet
- ✓ Ni betalar endast för arbetade timmar
- ✓ Dedikerad konsultchef säkerställer prestation och trivsel

Arvode

Arvode: 1 200 - 2 000 SEK/timme

Beroende på uppdragets nivå, omfattning, kravprofil och längd

De bästa kandidaterna söker inte jobb

Därför räcker inte jobbannonser till

- Ni når bara **ca 20%** av marknaden
- De bästa kandidaterna är **inte aktivt sökande**

Uppsökande rekrytering = hela marknaden

- Vi når de **80%** ni annars missar
- Där finns kandidaterna ni faktiskt vill ha

Så gör vi

- Identifierar – Kontakter – Kvalificerar
endast de mest relevanta presenteras

Resultatet

Ni får de bästa möjliga kandidaterna
– inte bara de mest tillgängliga

14 års

Uppsökande
rekrytering inom
sälj, marknad och
ledning

När företag väljer oss

Våra kunder anlitar oss när det verkligen gäller.

När väljer företag oss?

1. När annonser inte levererar

För få, eller fel kandidater

2. När rekryteringsbyråer inte räcker till

För smalt nätverk, för grunt arbete

3. När rollen är svår att tillsätta

Rätt kravprofil + rätt kandidater

4. Vid tillväxt

Behov av en långsiktig rekryteringspartner

500+

Genomförda
rekryteringar
inom SaaS, IT &
Tech

”För att få personer av den kaliber som krävs för de här rollerna behövs en uppsökande process. De kommer inte till dig.”

**Henrik Landin, Sales Director,
Qbrick**



“Vi har inte stött på någon konkurrent till Closers som kan mäta sig med deras kompetens eller förmåga att kartlägga marknaden och identifiera rätt kandidater”

**Christian Hed, Sales & Marketing Manager,
Destiny Sweden AB (DSTNY)**



Kontakta oss

Tel. 08-410 22 670

Mail: info@closers.se

CLOSERS 

1000+ HEADHUNTINGUPPDRAG